



BRAEKHUS

GERMAN DESK IN NORWEGEN

Umfassende Beratung im norwegischen
Wirtschaftsrecht auf Deutsch, u.a. im

- Gesellschaftsrecht und M&A
- Arbeitsrecht
- Bauvertragsrecht
- Allgemeinen Vertragsrecht
- Steuerrecht
- Prozessführung und Schiedsgerichtsbarkeit

morck@braekhus.no
+47 452 18 904
www.braekhus.no

BRAEKHUS

Gebündelte juristische Kompetenz für deutsche Mittelstandsunternehmen

Seit 90 Jahren ist die Kanzlei Brækhus mit Sitz in Oslo in der Rechts- und Steuerberatung und im Immobiliengeschäft tätig. Mit ihren rund 55 Rechtsanwälten zählt Brækhus Advokatfirma DA zu den führenden Wirtschaftskanzleien Norwegens. Wir sprachen mit Christoph Morck, Leiter des International Desk, über die jüngsten Entwicklungen in der internationalen Rechtsberatung und die Bedeutung der norwegisch-deutschen Wirtschaftsbeziehungen.

Die norwegische Wirtschaft entwickelt sich erfreulich positiv. Dies gilt auch für die deutsch-norwegischen Wirtschaftsbeziehungen. Profitiert Brækhus und der von Ihnen geführte International Desk von dieser Entwicklung?

Christoph Morck: Absolut! Wir wachsen stetig, und das aus eigener Kraft. Allein in den vergangenen Monaten konnten wir acht neue Anwälte einstellen. In unserem International Desk dominieren ganz klar unsere deutschsprachigen Mandate, auch wenn wir viele Mandate aus anderen europäischen Ländern, vor allem aus Spanien, Polen, Frankreich, Benelux und Großbritannien betreuen.

Ihr persönlicher Schwerpunkt liegt auf der deutsch-norwegischen Rechtsberatung. Welche Unternehmen kommen auf Sie zu? Und welche Beratungsleistungen fragen diese primär nach?

Meine klassischen Mandanten sind deutsche Mittelstandsunternehmen aus dem Baugewerbe, dem Anlagenbau, Industrie und Handel. In rechtlichen Fragen in Norwegen bin ich meist deren verlängerter Arm, sozusagen die ausgegliederte Rechtsabteilung in Norwegen. Ich pflege den Kontakt zur Rechtsabteilung in Deutschland, aber auch direkt zu den Geschäftsführungen. Damit landen naturgemäß viele verschiedene Fragestellungen auf meinen Tisch, überwiegend aus dem Gesellschafts-, Arbeits-, Bau- und allgemeinen Vertragsrecht, aber auch M&A-Themen, steuerrechtliche und sonstige grenzüberschreitende Herausforderungen.

Angesichts der Komplexität Ihrer Beratungsleistungen ist es zweifellos von Vorteil, auf die Expertise einer breit aufgestellten Kanzlei zurückgreifen zu können.

Völlig richtig. Als Einzelanwalt könnte ich die Themenbreite gar nicht verantwortungsvoll bedienen. Es ist für mich unverzichtbar, in eine größere Wirtschaftskanzlei eingebunden zu sein. Nur hier habe ich die Gewissheit, in jedem Fachbereich Experten um mich herum zu haben, die ich in Einzelfragen rasch und effizient heranziehen kann.

Können Sie uns ein aktuelles Projekt schildern, bei dem diese Kompetenzbündelung zum Tragen gekommen ist?

Solch ein Projekt haben wir vor Kurzem abgeschlossen. Einem deutschen Unternehmen waren wir beim Erwerb eines Wärmepumpen-Geschäftszweiges in Skandinavien behilflich. Der Verkäufer saß in Dänemark, die Zielgesellschaft in Schweden, und die Vermögensgüter befinden sich in Norwegen und Finnland. Wir hier in Oslo haben maßgeblich daran mitgewirkt, die norwegischen Vermögensgüter, also im Wesentlichen die Kunden- und Lieferverträge der Zielgesellschaft, vertraglich abzusichern. Schließlich haben wir eine norwegische Tochtergesellschaft gegründet, auf die die hiesigen Vermögensgüter übertragen wurden. Sodann haben wir die notwendigen steuerlichen und arbeitsrechtlichen Registrierungen vorgenommen. All dies erfolgte mit der in derartigen Mandaten üblichen Zügigkeit, so dass wir innerhalb eines Vierteljahres am Ziel waren.

Auf welchen Feldern liegt gegenwärtig Ihr Augenmerk?

Die rasant fortschreitende Digitalisierung der rechtswirtschaftlichen Beratung stellt die gesamte Anwaltschaft vor große Herausforderungen. Noch können wir gar nicht ermessen, in welchem Maße LegalTech die Arbeitswelt unserer Mandanten und die unsere beeinflussen wird. Wir nehmen eine verstärkte Nachfrage nach Rechtsberatung bei den Trendthemen Big Data, Datenschutz, Industrie 4.0, Künstliche Intelligenz sowie Lizenzierung von Daten und Datenströmen wahr. In der Kanzlei selbst haben wir unsere eigenen Arbeitsprozesse durch die Ingebrauchnahme moderner cloudbasierter Zeiterfassungs-, Prozesssteuerungs- und Dokumentbehandlungssystemen an die Entwicklungen im Markt angepasst.

Samlet juridisk kompetanse hos German Desk

I 90 år har Brækhus Advokatfirma med kontor i Oslo bistått sine klienter innen forretningsjus, regnskapstjenester og eiendomsforvaltning. Med sine 55 advokater er Brækhus et av landets ledende forretningsjuridiske advokatfirma. Vi har snakket med Christoph Morck, partner og leder for Brækhus' International Desk, om de siste utviklingene innen internasjonal juridisk rådgivning og betydningen av grenseoverskridende norsk-tysk handel.

Den norske økonomien utvikler seg positivt. Dette gjelder også for de norsk-tyske næringsforbindelsene. Profiterer Brækhus og deres International Desk på denne utviklingen?

Christoph Morck: Absolutt! Vi vokser stadig. Bare i løpet av de siste månedene har vi ansatt åtte nye advokater. Ved vår International Desk dominerer helt klart våre tyskspråklige klienter, men vi har også klienter fra andre land, spesielt fra Spania, Polen, Frankrike, Benelux og Storbritannia.

Du jobber først og fremst med norsk-tyske juridiske spørsmål. Hvilke firmaer er det som tar kontakt med deg? Og hva er det de først og fremst trenger hjelp til?

Mine klienter er typisk tyske mellomstore bedrifter innen bygg og anlegg, industri eller handel. Når det gjelder juridiske spørsmål er jeg typisk mine klienters forlengede arm, en form for outsourcet juridisk avdeling i Norge. Jeg jobber tett med mine klienters juridiske avdelinger i Tyskland, men ofte også direkte med selskapsledelsen. Dermed får jeg veldig mange ulike spørsmål, spesielt innen selskaps-, arbeids- og kontraktsrett, men også innen entrepriser, transaksjoner, skatt og avgift og ellers relevante grenseoverskridende utfordringer.

Med tanke på hvor komplekst oppgavefeltet ditt er, er det sikkert en fordel å kunne få støtte av et full-service advokatfirma med spesialister innenfor mange fagområder

Helt riktig. Hadde jeg praktisert alene, kunne jeg ikke betjent den store bredden av forespørsler på en forsvarlig måte. For meg er det helt avgjørende å være en del av et større advokatfirma. Her kan jeg stole på at jeg har eksperter fra alle fagområder som raskt og effektivt kan hjelpe til ved behov.



Bild: Brækhus

Kan du fortelle om et aktuelt prosjekt hvor nettopp denne bredden av kunnskap var nyttig?

Vi har nylig avsluttet et slikt prosjekt. Vi hjalp et tysk firma ved overtakelsen av et selskap som selger varmpumper i Norden. Selgeren satt i Danmark, targetselskapet i Sverige, og targetselskapets virksomhet omfattet også formuesverdier i Norge og Finland. Her i Oslo hjalp vi til med å gjennomgå og sørge for en sømløs overgang av de norske formuesverdiene, hovedsakelig kontrakter med kunder og leverandører. Vi etablerte også et norsk datterselskap som kontraktene skulle overføres til. Deretter bisto vi med samtlige skatte- og arbeidsrettslige registreringer. Hele transaksjonen tok ikke mer enn tre måneder.

Hvilke temaer vier du mest oppmerksomhet om dagen?

Digitaliseringen er på full fart inn, også i advokatens arbeid, og stiller nye utfordringer til hele advokatstanden. Vi har fortsatt ikke oversikt over hvor mye LegalTech kommer til å påvirke våre klients og vår egen arbeids hverdag, men vi merker at vi stadig får flere spørsmål om de store temaene Big Data, datasikkerhet, industri 4.0, kunstig intelligens samt lisenser i forbindelse med data og informasjonsflyt. I Brækhus har vi allerede tilpasset våre egne arbeidsprosesser i samsvar med utviklingen i markedet ved å ta i bruk skybaserte moderne timerapporterings-, prosessstyrings- og dokumenthåndteringsystemer.

Interview: Kai-Axel Aanderud